

## Säljvitamin (3)



### Varför köper just dina kunder?

Om du kan identifiera vad det är som gör att dina kunder köper, kommer du att bli mer effektiv som säljare. Genom att du fokuserar på rätt saker från början kommer du att kunna göra fler och bättre affärer.

Här kommer förslag på hur du kan gå tillväga:

1. Ring dina sex bästa kunder och bjud in till ett seminarium som handlar om hur du vill förbättra deras affärer.
2. Bjud på god mat.
3. Berätta också att under seminariet kommer du att ställa frågor för att få svar på vad du kan göra för att er affärsrelation skall bli ännu bättre.
4. Sätt ihop ett formulär på max sex frågor för att få reda på vad de efterfrågar hos sin leverantör och hur du kan bemöta deras behov.
5. Spela in seminariet. Videoinspelning är att föredra, men i annat fall duger bandspelare också. När seminariet är avslutat, lyssna sedan till inspelningen hundra gånger!

Nu har du fått svar på frågan om varför dina kunder köper. Blev du överraskad, eller visste du kanske redan?

***Nästa vecka återkommer vi med en säljvitamin som tar upp skillnaden mellan säljare som lyckas och de som misslyckas...***